



# “El giro de Trump en América Latina ofrece oportunidades a España y la UE”

**ENTREVISTA ALFONSO DASTIS** **Ministro de Asuntos Exteriores y Cooperación** / El responsable de la diplomacia admite que existe un “importante margen de crecimiento” para las exportaciones e inversiones españolas en la región latinoamericana.

## Yago González

Aunque su hábitat natural es el europeísmo y los pasillos de Bruselas, el ministro de Asuntos Exteriores y de Cooperación, Alfonso Dastis (Jerez de la Frontera, 1955), tiene a América Latina muy presente en su agenda. El vínculo histórico, cultural y económico que el continente mantiene con España hace imprescindible que todo responsable de la política exterior española preserve los lazos con la otra orilla del Atlántico. Sobre todo en un momento en que la llegada de Donald Trump a la Casa Blanca está reconfigurando las placas tectónicas de la geopolítica y el comercio internacional.

– **¿Cree que España ha desatendido en los últimos años las relaciones económicas y comerciales con América Latina?**

Nuestras relaciones con América Latina son, han sido y estoy convencido de que serán también en el futuro, profundas y polifacéticas. La privilegiada relación política que mantenemos con la mayor parte de los países ha venido acompañada de una intensificación de los vínculos económicos. España mantiene en la región un *stock* de 143.206 millones de euros, lo que representa el 31,4% de la inversión agregada de España en el mundo. Inversamente, el *stock* de América Latina en España es de 46.928 millones de euros, el 12,3% del *stock* de inversión extranjera en España. Por lo que respecta a los flujos comerciales, en 2016 las exportaciones españolas a América Latina fueron de 13.535 millones de euros.



El ministro de Asuntos Exteriores, **Alfonso Dastis**.

“ América Latina representa tan sólo un 5,3% de la exportación española y un 5% de las importaciones ”

“ Pese a las dificultades que afronta buena parte de la región, las empresas españolas mantienen su interés ”

“ Las incertidumbres ligadas al Gobierno de Trump han llevado a los países latinoamericanos a diversificar sus vínculos ”

“ España ha sido uno de los principales impulsores de la relación de la UE con América Latina y el Caribe ”

“ La presencia china en la región ha supuesto una mayor competencia en sectores como las infraestructuras ”

– **¿No le parece que los flujos comerciales con la región son escasos teniendo en cuenta el vínculo histórico que hay con España?**

Las cifras nos dicen que hay margen para el crecimiento, tanto en el ámbito comercial como en el de las inversiones. Por lo que se refiere al primero, pese a la tendencia al alza, América Latina representa tan sólo un 5,3% del total de exportaciones españolas y un 5% de las importaciones, por lo que efectivamente existe un importante margen de crecimiento. Respecto a las inversiones, pese a las dificultades económicas que afronta buena parte de la región, las

empresas españolas mantienen su interés en la zona. El informe *Panorama de la Inversión española en Iberoamérica* refleja que el 76% de las empresas españolas tiene previsto aumentar sus inversiones en la zona en 2017, frente a sólo un 1% que planean reducirlas. Creemos que la conclusión del Acuerdo UE-Mercosur y la modernización de los acuerdos Global UE-México y de Asociación UE-Chile encierran un gran potencial para la expansión de las relaciones económicas entre ambos bloques. España es un firme defensor de la firma de acuerdos comerciales de la UE con terceros países.

– **¿Debería aprovechar España el giro proteccionista de EEUU para aumentar su influencia económica en América Latina?**

Cualquier incremento de nuestra presencia internacional y de nuestras exportacio-



nes siempre será positivo, independientemente de la política desarrollada por otros países. Es cierto que las incertidumbres ligadas a esta fase inicial de la nueva Administración estadounidense han llevado a algunos países de América Latina a intentar diversificar sus vínculos internacionales, también los económicos. En este contexto de búsqueda de nuevos socios surgen oportunidades para España y para la UE; éste es particularmente el caso en algunos países que han manifestado una clara disposición al acercamiento, como México, los restantes miembros de la Alianza del Pacífico y los países del Mercosur.

– **¿Es España el país europeo mejor posicionado para potenciar el Acuerdo UE-Mercosur? ¿Qué plazo aproximado se maneja para la firma de este acuerdo?**

España ha mostrado siempre su interés por la progresiva vinculación político-económica entre los distintos procesos de integración en América Latina y Caribe. Hemos sido también uno de los principales impulsores de las relaciones de la UE con América Latina y Caribe, incluyendo, lógicamente, el ámbito económico. Este impulso español continúa siendo decisivo. Actualmente la UE tiene firmados acuerdos de libre comercio con 26 de los 33 países de la región. Este marco birregional incentiva nuevos proyectos de inversión, en los que nuestras empresas juegan un papel de primer orden por su conocimiento de la región e implantación en la misma. Todo lo dicho sobre el respaldo español es particularmente aplicable al Acuerdo UE-Mercosur, que va mucho más allá de ser un mero instrumento de libre comercio. Ahora, tras los cambios políticos en Argentina y Brasil, Mercosur está presionando para alcanzar un nuevo acuerdo lo más rápido posible. Entre los días 22 a 24 del pasado marzo tuvo lugar en Buenos Aires la última de las

rondas de negociación. La Comisaria Malmström ha anunciado su voluntad de alcanzar un acuerdo político antes de final de año. Creemos que es posible vencer los obstáculos pendientes –sin menospreciar la importancia que la UE otorga a la protección de los consumidores– y dejar la negociación prácticamente concluida en 2018, si bien hay que tener en cuenta imponderables como los procesos electorales en Francia y Alemania.

– **¿Cree que España y en general la Unión Europea pueden ser para América Latina socios comerciales más ‘fiables’ que China?**

España y la UE tienen una larga trayectoria como socios fiables para la región en todos los ámbitos y también en el económico. En lo comercial, el valor añadido de las exportaciones latinoamericanas a la UE es bastante más elevado que el de sus exportaciones a otros socios. Además, las inversiones europeas en América Latina y el Caribe han contribuido a modernizar las capacidades productivas transfiriendo tecnología, creando empleo y facilitando la integración de las empresas en las economías locales. En materia de Responsabilidad Social Corporativa, la experiencia española es una referencia para muchas de las compañías chinas con presencia en América Latina. Hasta el momento, la presencia china ha supuesto una mayor competencia en algunos sectores (fundamentalmente infraestructuras y obra civil), pero también oportunidades para cooperar que nuestras empresas están sabiendo aprovechar. Del mismo modo, la creciente orientación de los países latinoamericanos hacia el Pacífico ofrece a las empresas españolas asentadas en ellos, oportunidades de proyección hacia los mercados asiáticos.

– **¿Podría suponer el fracaso del Acuerdo Transpacífico (TPP) una oportunidad para que América Latina se enfoque más hacia Europa o,**

## Libre comercio

“Es posible vencer los obstáculos pendientes para el acuerdo entre la Unión Europea y el Mercosur y dejar la negociación prácticamente concluida en 2018”

## Mirar al Pacífico

“La creciente orientación de los países latinoamericanos hacia el Pacífico ofrece a las empresas españolas asentadas en ellos una proyección al mercado asiático”

## Cuba

“Trabajamos para que, pese a que otros países europeos y EEUU han empezado a posicionarse, consigamos mantener una relación privilegiada con la isla”

**por el contrario, se reforzará aún más sus vínculos con China?**

En el actual contexto se observa un interés de los países de América Latina en diversificar sus vínculos, incluyendo los económicos. En esa diversificación la UE es un socio preferente para los países de América Latina y el Caribe, tal y como han puesto de manifiesto México o los países del Mercosur, pero evidentemente no es el único socio posible. España está transmitiendo de manera persistente a nuestros socios de la UE y lo seguiremos haciendo, la necesidad de que estemos a la altura de ese interés que nos muestran nuestros socios latinoamericanos por potenciar nuestras relaciones.

– **¿Cree que América Latina**

**se encuentra, en términos generales, en un giro hacia posturas más liberales con la presidencia de Mauricio Macri en Argentina y Michel Temer en Brasil? ¿Se puede hablar de un cambio de ciclo ideológico?**

En los últimos años hemos venido hablando de cambio de ciclo en América Latina tanto por cambios de gobierno, como en términos económicos por el fin del “super-ciclo” de las materias primas. Este nuevo contexto estaría llevando a los gobiernos de la región a una adaptación de sus políticas a las actuales circunstancias. Sea como fuere, España mantiene una relación privilegiada con la región que trasciende de la situación coyuntural en un momento dado.



# “El diálogo en Venezuela no puede prolongarse indefinidamente”

Y. González

Pese al progreso generalizado de América Latina en la última década, algunos de sus países miembros atraviesan circunstancias excepcionales. En algunos casos, dramáticas. **– ¿Apuesta por una solución dialogada en Venezuela? ¿Cree que los países occidentales tendrían que ser más duros con el gobierno de Nicolás Maduro?**

España sigue con mucha preocupación la situación en Venezuela, donde residen cerca de 200.000 españoles. Hemos apoyado un diálogo urgente, inclusivo y efectivo en Venezuela, en un marco de vigencia del Estado de Derecho, de los valores democráticos, de los derechos humanos, de respeto de las competencias de las instituciones, de liberación de los presos políticos, de mejora de las condiciones de vida de los ciudadanos así como de respeto del calendario electoral. Pero el diálogo no puede prolongarse indefinidamente y debe producir resultados rápidos por la extrema gravedad de los desafíos políticos, institucionales y económicos a los que se enfrenta el país.

**– Dos años y medio después del deshielo diplomático de Cuba, ¿no cree que el desembarco de empresas españolas está siendo lento? ¿Se generaron demasiadas expectativas en su momento?**

Nuestra relación con Cuba es muy intensa en todos los ámbitos. También en el económico. La diferencia con otros socios europeos y de la región es que la nuestra ya lo era desde hace mucho tiempo. Somos desde hace años uno de los principales socios comerciales de Cuba (actualmente el tercero, después de Venezuela y China, con unos intercambios que superaron los 1.000 millones de euros en 2016). Somos el primer inver-

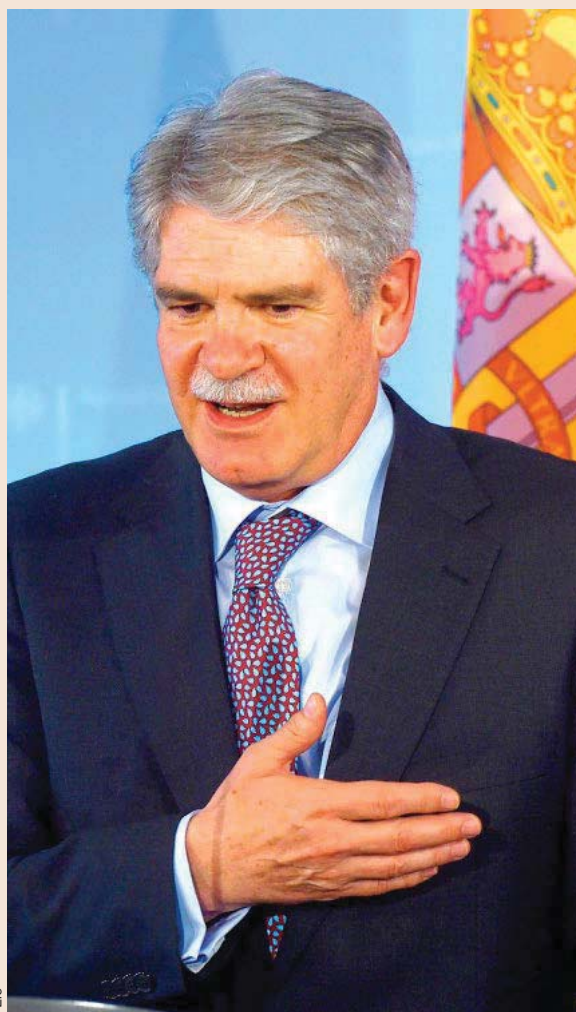
sor europeo en Cuba y el principal en su sector turístico: las empresas españolas gestionan más del 60% del sector hotelero de cuatro estrellas y más del 80% del de cinco. Además, contamos con una densa red de pequeños y medianos empresarios españoles que están operando en Cuba desde hace años (más de 200). La única asociación empresarial extranjera reconocida en la isla es la española. Trabajamos para que, pese a que otros países europeos y los propios EEUU han empezado a posicionarse, consigamos mantener la privilegiada relación con la isla.

“Las conversaciones con el Gobierno de Maduro deben producir resultados rápidos por la gravedad de la situación”

“El rechazo al acuerdo de paz en Colombia ha permitido incluir parte de las demandas de los partidarios del ‘no’”

**– ¿Ha supuesto el ‘no’ en el referéndum de Colombia un revés para los intereses españoles en el país?**

España ha venido apoyando a los distintos gobiernos de Colombia en los procesos de paz que han acometido y seguirá estando al lado del pueblo y del Gobierno en la etapa actual de posconflicto. El rechazo al Acuerdo de Paz dio la oportunidad de que su texto se renegociase por parte del Gobierno de Colombia, lo que se tradujo en que se incorporasen gran parte de las demandas de los partidarios del ‘no’. España ha reconocido los esfuerzos entre las partes a fin de conseguir un Acuerdo aceptable por la totalidad del pueblo colombiano, que han confirmado que la paz en Colombia es un anhelo compartido de todos los colombianos. Colombia agradece el impulso español para la conclusión del Acuerdo Multipartes con la Unión Europea y para la exención de visado Schengen para los ciudadanos colombianos en diciembre de 2015. En el campo de las relaciones económicas, España es el cuarto inversor extranjero en Colombia y en Colombia han invertido la mayor parte de las grandes empresas españolas y se está incrementando la presencia de pymes. Unas cuatrocientas empresas españolas están presentes en Colombia. A este respecto, el Gobierno de España ha trasladado al Gobierno de Colombia su preocupación por la decisión adoptada el pasado 14 de marzo de “liquidar” la empresa Electrificador del Caribe (Electricaribe), controlada por Gas Natural Fenosa, y le ha instado a que siga dialogando con la empresa de manera que se pueda alcanzar una solución satisfactoria para todas las partes, que tenga en cuenta los intereses de los usuarios y de la empresa, respetando el principio de seguridad jurídica.



Dastis, en una imagen reciente.